MATRÍCULAS · GUIA PRÁTICO

O interesse ainda não é a decisão.

Um roteiro para diretores e mantenedores de escolas privadas revisarem o acompanhamento das famílias que já procuram a escola.



Cena ilustrativa gerada por IA

Cinco perguntas para a equipe.

01 Quantas famílias únicas interessadas chegaram no período?

02 Quantas visitas foram realizadas, quando essa etapa existe?

03 Quantas matrículas foram confirmadas no registro da escola?

04 Quais oportunidades em decisão têm responsável e retorno combinado?

05 As oportunidades encerradas têm desfecho ou motivo registrado?

Organize o mapa.

Etapa	Situação	Próximo passo
Interesse elegível	A medir	A confirmar
Visita realizada (quando pertinente)	A medir	A confirmar
Decisão em aberto	A medir	A confirmar
Matrícula confirmada pela escola	A medir	Conferir na fonte oficial

A direção escolhe a frente. Defina unidade, período e responsável. Evite duplicatas, respeite negativas e permissões. Não confunda visitante que nunca matriculou com ex-aluno. Nem toda decisão por outra escola é evitável. A escola decide vagas, condições e formaliza a matrícula.

NÚMEROS PARA DECIDIR

Como saber se vale a pena melhorar?

Use períodos equivalentes, a mesma coorte e critérios de exclusão. Escolha uma medida que a equipe possa acompanhar.

- Oportunidades elegíveis em aberto com próximo passo válido ÷ total elegível em aberto. Desfechos da coorte histórica são medidos separadamente.
- Retornos no prazo combinado ÷ retornos previstos.
- Matrículas confirmadas pela escola, observadas separadamente.

CONTA DE VIABILIDADE

Contribuição por aluno-mês = valor líquido recebido – custos adicionais.

Divida o investimento do período pela contribuição positiva por aluno-mês, se houver vagas. Exemplo hipotético: R$ 3.000 ÷ R$ 750 = quatro aluno-meses adicionais pagantes para cobrir o investimento no mesmo período. Não é meta, previsão, garantia nem preço Turmaliz. Sem dados confiáveis, escreva "não medido".

Seu quadro de decisão.

Período e fonte	Indicador e referência
Responsável e data de revisão	**Mudança que justificaria investir**

Preencha localmente. Compartilhe apenas dados agregados; não envie nomes ou identificação de alunos. O guia não coleta dados.

Medir. Operar. Evoluir.

A Turmaliz ajuda a equipe a organizar e acompanhar uma frente de matrículas. Antes de recomendar uma contratação, queremos entender se a oportunidade justifica o investimento.

Converse com nossa equipe: contato@triadeflow.com.br